

四国 の 民 ぢから

第4部 安心食材の宝庫へ

5

「小粒なものは商品にはならないから、出荷せずに処分しています」。二〇〇七年春、イチゴ狩りに訪れた高校生の前で農家の人があう説明した。「でしたら、私たちに使わせていただけませんか」。一つの商品アイデアが、高校生たちの頭の中で生まれた。

□ ■

大粒の「ももいちご」で有名な徳島県佐那河内村の農家に協力を申し出たのは、県立小松島西高校（小松島市）が起業家教育とし

KUSHIMA 雪花菜（おから）工房の「社員」を務める生徒たち。オカラを使つたアイスの開発などで実績もあり、すぐイチゴアイスの試作に取りかかった。引き取り、ミキサーにかけてしまふクリーミーに仕上げる。試作品は必ず生徒や先生に試食してもらい、一定の支持を得られなければ商品化には進まないのが彼らのルールだ。「ももいちご」を使ったアイスは「九割以上の人からおいしいと評価

知恵と工夫で付加価値



加工食品で輝き再び

された】（模擬会社の社長 完売。今年は仕入れる量を
を務める森千紗さん）二一一・五トンまで増やす計
できれば無農薬、そうで 画だ。

今では平均月産三百五十万円まで増やした。

じて〇七年十一月に設けたる受
農産物加工場で、総菜づくり
りやケチャップ、ジュース
製造などを手がけている。
高く買い取るには付加価
値に注

講者は現在三十一人。不思感覺を身につけたを一人でも多く輩出し、こういう地域を挙げた試注目が集まる。

食品にする。あるいは加工することで付加価値を高める。知恵と工夫さえあれば、専門の食品加工業者でなくともできる。全国各地で新たな潮流が生まれている。

豚肉店で売られていた焼き豚だった。

豚肉の「讃岐夢豚」をはじめ、しようゆや砂糖など原材料はすべて地元香川県産でそろそられる。テレビや雑誌にも取り上げられ、販売は順調に伸びている。

増させ、完成したケチャップの価値を高めている。トマトなどの生産を増やすことで、農家の現金収入増を図っている。

では、高校生たちが食品開発に取り組む

「地元の产品を使った事業
入学したのがきっかけだ。

値が必要。町の農村支援セ
ンターが中心となつて農家